

任永昌:建设国际陆港新高地 欣慰中充满信心

□文/图 本报记者 刘文静



受访人物

任永昌

个人名片

石家庄国际陆港
副总经理

2024 感悟

陆港经济干出好成绩,忙并欣慰着!

2024年12月13日早上8点,任永昌和往常一样早早赶到办公室,先汇总了一下12日晚上抵达的中欧班列卸车的情况,又安排好当天要装车运走的一列“河北制造”,有石家庄的药品、安平丝网、保定的汽车配件等,运往俄罗斯首都莫斯科。接了几个工作电话后,他走出大楼,去察看刚刚开始运营的B型保税物流中心。“今年的陆港业务发展很快,每天常态化开行的班列就有2-3列,还有刚开始运营的B型保税物流中心,要安排的事情很多,按公司规定是早上8点上班,下午6点下班,但是6点能走的时候不多,经常忙得晚了就住在公司。”任永昌笑着说。

从2015年位于石家庄市高邑县的石家庄国际陆港破土动工开始建设,到2018年6月开出第一列中欧班列,再到2024年收获诸多好成绩,成为陆港经济新高地,任永昌始终是建设者和见证者。每天忙碌奔走于陆港的各个区域,看着国际陆港一天天壮大起来,中欧班列频次不断加密,各项功能不断完善,他由衷地感到欣慰,且对未来充满信心。

2024年,任永昌觉得国际陆港最大的成绩是中欧班列频次的加密和回程班列的增多。“3月,京津冀直通塞尔维亚的中欧班列首次开通;5月,京津冀通往匈牙利和塞尔维亚的中欧班列实现每周常态化开行;7月,京津冀首趟跨里海中欧班列开通,成为河北参与跨里海国际运输走廊建设的生动实践。目前,石家庄国际陆港依托中欧班列,已构建起东接海上丝路、西连陆上丝路、南向RCEP、北上中蒙俄经济走廊的“四向八通



■今年1-11月,石家庄国际陆港已开行中欧班列700列,其中去程308列,回程392列。既助力更多“河北制造”走出去,也实现了进出口贸易的“双向奔赴”。

道”物流新格局。”任永昌说,2024年1-11月,石家庄国际陆港已开行中欧班列700列,同比增长25%,运输货重超78万吨,价值逾88亿元,大大加快了河北对外开放的步伐。同时,回程班列的增多也引进了国外的优势产品,将俄罗斯和中亚地区的纸、板材、锌锭、大麦、钾肥等商品,源源不断地运回国内,为地区加工企业带来稳定和丰富的原材料供应渠道。

值得一提的还有石家庄国际陆港B型保税物流中心的正式运营。“石家庄国际陆港B型保税物流中心仓储总面积5万多平方米,紧邻咱们中欧班列作业场站,非常便利,有助于把中欧班列物流大通道的作用

与保税物流功能相叠加。封关运行后,货物进入保税物流中心,出口货物可以直接申请出口退税,不用等货物实际出境才退税;进口货物可以存储在保税仓库内,暂时免缴进口税费,后期根据市场需求分批次报关缴纳,这对于外贸企业来说,可以大大减轻资金周转压力。”任永昌说。

2024年10月,全国首批A级陆港企业名单出炉,石家庄国际陆港获评5A级陆港企业。任永昌高兴地说,这是对陆港全年成绩的最好肯定,明年,石家庄国际陆港的基础设施建设会更加完善,中欧班列与国内城际班列也会进一步增多,一定会对河北乃至京津冀的经济发展提供更多助力!

王玉芬:搭乘中欧班列 生意越做越大

□文/图 本报记者 刘文静



受访人物

王玉芬

个人名片

河北坤元国际货运
代理有限公司总经理

2024 感悟

石家庄的开放度越来越高。跟随不断壮大的“钢铁驼队”,开启生意新篇章。

打开电脑,通过线上系统与石家庄国际陆港联络,提前占好舱位,再安排公司常驻国际陆港的工作人员按订好的舱位装货运走,这已经成为河北坤元国际货代公司总经理王玉芬的工作日常。“自从有了中欧班列,物流成本降低,我的生意越来越好了。”王玉芬高兴地说。2024年随着中欧班列线路的增多,以及回程班列的加密,王玉芬的生意翻了一番,对外延伸到格鲁吉亚和阿塞拜疆,对内增加了大批回程客户,年营收约2亿元。

2024年,中欧班列的变化是线路增多、频次加密、回程班列大量增加。这对王玉芬的生意都是利好。中欧班列也被形象地称为“钢铁驼队”,“钢铁驼队”走到塞尔维亚,她的生意就做到了塞尔维亚;“钢铁驼队”走到阿塞拜疆,她的生意就做到了阿塞拜疆的首都巴库。“市场都有淡旺季,今年总体感觉还可以。”王玉芬说,最近她刚忙完了圣诞节前的一波旺季,向欧洲运输了不少货物,包括生活百货、自行车配件等,欧洲居民在装点圣诞节气氛的时候,会有不少“河北元素”。接下来要忙的是我们中国的传统春节市场了,更多欧洲、中亚的优质商品会通过回程班列运回来,丰富春节市场。

2024年对王玉芬的货代生意起到最大促进作用的就是中欧回程班列的增多。搭乘回程班列,小麦粉、绿豆、钾肥、板材、炭黑、锌锭……这些欧洲和中亚的优势产品源源不断地被运回石家庄国际陆港,丰富石家庄当地企业的原材料供应。“以前没



■今年7月,京津冀首趟跨里海中欧班列(石家庄-巴库)从石家庄国际陆港鸣笛启程。

有回程班列的时候,我很难接到回程的生意,因为物流成本高,在价格上拼不过外省

的货运代理公司。比如西安、郑州的回程班列都很多,回程商品直接运到西安和郑州,西安和郑州当地的货运代理公司会负责转运到其他地区。”王玉芬说,幸运的是,2024年8月份以来,石家庄国际陆港的回程班列密集起来,她的生意圈迅速扩大了。从8月份至今,王玉芬做了100多列回程业务,平均一列回程班列就有62-72个集装箱。“俄罗斯的小麦粉每次都运回来不少,主要供给河北当地的饲料加工企业,对当地产业的促进作用很大。”王玉芬说。

“石家庄的开放度越来越高。”王玉芬感叹地说,随着共建“一带一路”倡议的深入实施,石家庄以对外开放推动高质量发展,特别是与沿海港口紧密合作,国际海铁联运越来越通畅,成为他们这样的企业敢想敢干、扩大业务的有力支撑。

2024年12月,石家庄国际陆港B型保税物流中心正式封关运行,这也让王玉芬看到了明年的更多商机。货物进入保税物流中心后,出口货物可以直接申请出口退税,不用等货物实际出境才退税;进口货物可以存储在保税仓库内,暂时免缴进口税费,后期根据市场需求分批次报关缴纳。这样可以帮企业大大减轻资金周转的压力,看来,明年还会是一个好年景。