

# 伸向亚太的黑手

## ——一起底美国主导北约加速东进亚太之害

□新华社记者 刘赞

1949年4月4日,在美国主导下,北大西洋两岸的12个西方国家签署《北大西洋公约》,北大西洋公约组织成立。75年来,这个以防御“苏联入侵”为由而建立的军事联盟,在冷战结束后不断越界扩权,突破自身条约规定的地理范围,近年来加速东进亚太。

美国是“北约亚太化”的幕后推手,为一己私利将北约作为推行“印太战略”、贩卖安全焦虑的霸权主义战略工具,加剧地区紧张局势。北约已经搞乱了欧洲,现在开始威胁亚太数十年来繁荣稳定的局面。

### 加速染指亚太

日本《产经新闻》日前报道,美国政府计划邀请日本首相岸田文雄出席定于今年7月在美国华盛顿举行的北约峰会,这将是岸田连续第三年参加北约峰会。

2022年6月,日本、韩国、澳大利亚、新西兰四个亚太国家领导人首次出席在西班牙马德里举行的北约峰会。2023年7月,在立陶宛维尔纽斯举行的北约峰会上,北约成员国领导人同亚太四国领导人会晤,向外界展示其关系变得更加紧密。

2006年,时任美国驻北约大使维多利亚·纽兰首次提出“全球伙伴关系”概念,试图通过与日韩澳新四国建立联系机制,扩大北约的全球影响力。2012年至2014年,北约与日韩澳新分别签署个别伙伴关系与合作计划(IPCP)。2014年,北约为了让其他国家参与北约领导的军事行动,提出“伙伴关系互操作性倡议”,日韩澳新均加入该倡议框架下的互操作性平台。近年来,特别是美国拜登政府上台以来,北约东进亚太的步伐明显加快。

2021年,北约出台“2030年议程”,提出要积极介入全球事务,特别是“印太事务”。2022年4月,北约外长会邀请四国外长参加。随后,便有了四国领导人同年6月首次参加北约马德里峰会的一幕。2023年7月,北约与日韩澳三国将合作关系由IPCP升级为“量身定制的合作伙伴项目”(ITPP),合作范围进一步扩大。北约还试图在日本东京设立联络处,作为其在亚太地区的首个办事机构,只是由于法国反对才不得不搁置。北约一些下属机构也积极吸纳亚太国家。韩国和日本2022年加入北约联合网络防御示范中心。澳大利亚和印度也已加入该机制。

近年来,北约国家增加了在亚太地区的军事活动。2021年,英国派遣“伊丽莎白女王”号航母打击群赴亚太,其舰队中还包括美国和荷兰舰艇。美国海军学会新闻网站刊文称,这赋予了这支舰队“真正的北约特征”。英国在该航母打击群赴亚太期间还宣布,在亚太地区永久部署两艘军舰。同年,德国派遣“巴伐利亚”号护卫舰前往亚太。加拿大军舰近年来也多次在西太平洋地区活动。

北约国家不断加强与一些亚太国家的军事合作。比如,英法德分别与日本建立外长和防长“2+2”对话机制,英国2023年与日本签署《互惠准入协定》,德国今年与日本签署《物资劳务相互提供协定》,法国2021年与美日首次在日本境内展开联合军演,德国2023年首次参加美澳主导的“护身军刀”联合演习等。

一系列举动表明,北约正加快向亚太地区扩张的步伐。

### 服务美国霸权

北约75年的历史就是不断扩张的历史。冷战结束后,失去对手的北约不仅没有解散,反而不断东扩,成员国从冷战结束之初的16个增加到如今的32个。

北约东扩挤压俄罗斯的战略空间,直接导致乌克兰危机升级。俄罗斯陷入战争并遭受西方制裁,欧洲国家发展受到冲突外溢效应严重冲击。分析人士指出,美国成为危机最大的赢家,既打击了对手俄罗斯,又强化了对欧洲盟友的掌控。

比较北约“亚太化”和北约东扩,不难发现其手法几乎如出一辙,那就是通过树立一个“假想敌”,煽动地区国家对这个“假想敌”的焦虑和恐惧,使它们不得不站队美国,获得所谓的安全感。在亚太,美国操控下的北约将中国视为“系统性挑战”。

近年来,美国为维护全球霸权,越来越不掩饰其遏制中国的意图。自奥巴马政府提出针对中国的“重返亚太”和“亚太再平衡”战略以来,美国对华遏制打压逐步升级,北约在亚太地区也动作频频。

在2019年北约伦敦峰会上,中国首次被正式列为重要议题,会议公报称中国“既带来机遇,也带来挑战”。在2021年北约布鲁塞尔峰会的公报中,中国被进一步定义为对“基于规则的国际秩序”和北约相关安全领域的“系统性挑战”。2022年北约马德里峰会通过新版战略概念文件,除指责中国“危害北约安全”、构成“系统性挑战”外,还首次提到“印太地区”的重要性,称该地区的事态发展可能直接影响欧洲-大西洋地区的安全。2023年北约维尔纽斯峰会公报再次对中国进行无端指责和言论挑衅,刻意渲染所谓“中国威胁”。

到底是谁在威胁谁的安全?

美国在全球拥有约750个军事基地,其中300多个在中国周边。相比之下,除参与联合国安理会授权的维和行动外,中国在美洲或欧洲没有任何军事力量存在。自冷战结束以来,美国和北约发动和参与了一系列对其他国家的军事行动,其中大多数未获得安理会授权。而中国没有发动过任何对他国的侵略战争。

瑞典跨国和平与未来研究基金会创始人扬·奥贝里表示,中国的外交政策没有威胁到美国,中国也没有把军舰开到美国附近,反而是西方用军舰“包围”了中国。

分析人士指出,北约近年来对华歪曲抹黑,背后推手正是美国。美国马里兰大学副教授乔舒亚·希弗林森表示,美国试图将其在欧洲和亚洲的安全力量整合起来以应对中国,推动北约进一步介入亚洲事务正是该计划的一部分。俄罗斯政治分析家铁木尔·福福科说,美国日益将中国视为最大竞争对手,因此推动北约将力量延伸至亚洲,与美国在该地区的盟友联手。新加坡《海峡时报》一篇文章写道:“几乎没人怀疑它(北约)始终是美国可以随意支配的全球军事工具。”

### 制造对抗分裂

首次美日菲三边峰会将于4月中旬在美国举行。据日本共同社报道,三边峰会的联合声明中将写入有关美日英澳菲五国安全保障合作关系的内容,美日菲还计划今年在南海首次实施三方联合海上巡逻。

美国一边推动“北约亚太化”,一边加紧拉拢亚太地

区一些国家,加速建立地区盟友体系,打造“亚太版北约”。

美国推动美日印澳合作升级,炮制所谓“四边机制”,将其作为“印太战略”的核心平台;美国去年8月举办美日韩三国领导人戴维营会晤,力图将美日和韩两个军事同盟整合为美日韩三边军事同盟;美国拉英国介入亚太事务,与澳大利亚共同组建所谓“三方安全伙伴关系”,无视地区国家对军备竞赛和核扩散的担忧,帮助澳大利亚建造核潜艇。

美国正在对亚太地区的盟友加强整合,挑动阵营对抗,进一步遏制中国。

不论是“北约亚太化”还是“亚太北约化”,其底层逻辑都是霸权主义和冷战思维。从欧洲到中东,从南联盟、乌克兰到阿富汗、利比亚,美国及其主导下的北约给许多国家带来深重灾难,如今又试图把黑手伸向亚太。在南海,美国及其北约盟友派舰机穿越台湾海峡,为“台独”势力撑腰打气。在南海,美国及其北约盟友不断开展所谓“航行自由行动”,怂恿菲律宾在南海问题上频繁挑畔滋事。

柬埔寨前首相洪森警告,“北约亚太化”趋势令人担忧,这对亚洲安全稳定构成威胁。马来西亚前驻华大使马吉德表示,“北约亚太化”对本地区发展而言是负面的,这显然会破坏长期以来东盟的立场,即该地区不应有外部势力的军事存在。澳大利亚前总理保罗·基廷撰文说,如果北约向亚洲扩张,亚洲的发展前景将受到影响,北约“将这种恶意‘毒药’(阵营对抗)出口到亚洲,无异于让亚洲迎接‘瘟疫’的到来”。印尼国际战略研究中心研究员韦罗妮卡·莎拉斯瓦蒂认为,“北约亚太化”将令不少亚太国家面临选边站队的压力,必然导致地区安全局势混乱,严重危害地区国家利益。

正如美国《国际政策文摘》网站文章写道的那样,冷战结束后,北约已“变成华盛顿的斧头、长矛和铁锹”。“北约扩张到哪里,哪里就最可能会发生战乱。亚太国家要警惕了。”

(新华社北京4月10日电)

### 相关新闻

## 美国批准对乌克兰1.38亿美元军售

据新华社北京4月10日电 美国国防部防务安全合作局9日宣布,美国国务院已批准一笔总额为1.38亿美元对外军售,以向乌克兰出售用于维护和升级“鹰”式防空导弹系统的设备和服务。

防务安全合作局通报称,美国将向乌克兰提供用于通信和交互操作的工程与集成服务、“鹰”式防空火力单元的翻新和系统大修、导弹重新认证组件、工具包、测试设备和备件等物品。将有5名美国政府雇员和15名防务承包商代表临时前往欧洲,执行军售交易中的培训和支持工作。

通报称,乌克兰政府提出这笔军售要求,美国国务院判定交易存在紧迫性,因而免除国会评估阶段直接放行交易。防务安全合作局当天已就军售通知国会。

美国对乌克兰军援已写入法律。依据美国国会去年12月批准的2024财年度国防授权法案,美国将在2024财年和2025财年为“乌克兰安全援助计划”注资3亿美元。

按美国有线电视新闻网说法,国防授权法案只列出国防部和美军政策议程,同时明确法定军费开支,但无法自行划拨资金。按路透社说法,上述“鹰”式防空系统军售所需资金将来自“乌克兰安全援助计划”。

另外,美国政府有意以特别拨款形式向乌克兰提供的数百亿美元军援则一直卡在国会。美国国防部3月12日曾宣布“挤出”资金、绕过国会,向乌方提供一批价值3亿美元的武器装备。这是美国去年12月以来首次军援乌克兰,但金额与受阻国会的法案金额相差巨大。

据俄罗斯卫星通讯社报道,俄罗斯已向北大西洋公约组织发出照会,俄外交部长谢尔盖·拉夫罗夫称,任何向乌克兰提供的包括武器在内的物资都将成为俄罗斯的合法打击目标。俄外交部还表示,北约国家向乌克兰供应武器是“玩火”。

(海洋)

## 工行石家庄深泽支行 以服务质量提升竞争力

2024年以来,工行石家庄深泽支行加强服务管理,提升服务品质,满足客户不断增长的金融服务需求。

提升服务形象。引导网点员工树立“客户至上”的观念,把规范服务深入于心。从仪容仪表、精神面貌、服务技巧服务效率上抓起,加强在服务意识、服务内容、服务手段、服务质量等方面不断创新提高,更好地满足客户服务要求,有效提升社会形象和综合竞争力。

优化服务环境。以客户体验为中心,不断优化厅堂布局,强化厅堂服务,使厅堂环境温馨整洁,合理分配客户等候区、客户填单区、自助银行服务等功能区域。配备雨

伞架、老花镜、纸巾、医疗箱、饮水机、茶水车、轮椅等便民设施,提升客户服务体验。

强化服务现场管理。牢固树立“大堂制胜”服务理念,客户进入网点要求厅堂人员在第一时间热情接待客户,确保客户“进入有关注、沟通有质量、需求有满足”的无缝隙服务。做到“一句问候语,一杯暖心茶”,通过问候和送水等行动,拉近了与客户的距离,得到了客户的良好评价。同时定期收集客户意见,有效发现和解决服务中存在的问题和不足。通过这些措施,不断提升服务能力,有效增强该行的综合竞争力。