

牢记这三点 远离不良“校园贷”

本报讯(记者 刘文静)近些年来,随着学生群体的消费需求上涨,一些不良“校园贷”趁机而入,如果不注意辨别,学生很容易上当受骗。国家金融监督管理总局河北监管局近日发布消费者风险提示,提醒学生群体警惕各类“校园贷”陷阱,坚决远离不良“校园贷”。

常见的不良“校园贷”套路手法

不良“校园贷”的套路主要有四步。

第一步,进行虚假宣传。不良“校园贷”通常会设计“手机贷”“整容贷”“培训贷”“求职贷”“创业贷”等五花八门的圈套,抛出低息低门槛诱饵,进行“零门槛、无利息、无抵押、免担保、秒到账、先消费后付款”等虚假宣传,告诉学生群体只需要一张身份证或学生证就可以办理贷款,诱导学生非理性消费。

第二步,签订虚假合同。不法分子跟受骗的学生签订金额虚高的借款合同或“阴阳合同”,在贷款金额转入学生银行

卡后,再陪同学生去银行全部取出,要求学生退还一部分现金。这样一来,可形成银行流水与借款合同一致的“证据”。

第三步,制造合同违约。为了制造借款学生单方面的合同违约责任,不良“校园贷”通常会使用“不接电话、不回信息”等方式故意拖延或拒绝接受学生还款,导致借款学生贷款逾期,以收取学生高额违约金。

第四步,恶意催收追债。若被骗学生无法偿还贷款,不法分子会通过骚扰父母亲友等各种手段追债。有的不良“校园贷”还会再次设计圈套,介绍学生去其他公司贷款来偿还此前的贷款,形成“套路贷”。有的学生面对还款压力,选择“以贷养贷”,从而债台高筑;有的学生因无力偿还不良“校园贷”,长期遭受暴力催收骚扰。

牢记这三点 避免陷入“校园贷”骗局

那么,如何避免陷入“校园贷”的骗局呢?监管部门提示学生,牢记以下这三点:

一是消费要理性。

学生群体要坚持以学业为重,不要盲从、攀比、超前消费、过度消费,应树立正确的消费观、价值观,传承勤俭节约美德,培养理性消费习惯,科学安排生活支出,提高网贷风险防范意识,警惕落入不良“校园贷”的骗局。

二是借钱要正规。

如果有金融贷款需求一定要找正规金融机构,远离非正规金融机构,不可轻信不法分子的虚假宣传,让不法分子钻空子,给不良“校园贷”留下可乘之机。

三是维权要冷静。

如果不幸遭遇了不良“校园贷”,一定要保持冷静,寻求合法正规的维权渠道,注意保留相关证据,与家长和学校密切沟通,主动向公安、司法机关寻求帮助,依法理性维护自身合法权益。



更多精彩内容
请关注石家庄金融界

涨知识

买百万医疗险 看清看懂再出手

近几年来,百万医疗险因保费低、保障高大受欢迎,成为保险界不折不扣的网红产品。它杠杆很高,一年花几百元,就能撬动高达数百万元的保额,在不幸生大病时,可以缓解高昂的医药费带来的经济压力,属于“花小钱办大事”。不过,产品虽好,也不能乱买。你是否知道,百万医疗险保什么,不保什么?哪些医药费可以报销,哪些不能报销?对生病后去看病的医院有没有要求?……日前,相关专家对百万医疗险进行详细解读,告诉想买保险的你,必须要注意的几个方面。

可以续保≠保证续保

很多人买百万医疗险时会担心,年纪变大或身体变差就没法儿续保了,所以格外关注产品的续保情况。有一些产品会在宣传页面标注“可续保至100岁”,让人以为买了就可以一直续保到100岁。但是实际上,可以续保≠保证续保,可以续保到100岁的前提首先是这款产品不停售,能在市面上一直卖;其次是续保不需要重新审核健康状况或者你的健康状况能够审核通过。如果产品停售了,或者续保审核的健康状况通不过,就有可能续保不了。最好投保人在投保前一定要弄清楚,是可以续保还是保证续保。

目前多数百万医疗险,保证续保的时间从5年到20年不等。如果想知道自己买的产品能不能保证续保,可以关注下保险条款中是否有写明“保证续保”。

小病用不上 大病能报销

百万医疗险一般会有1万元的免赔额,也就是说,社保报销后,自己花的医药费超过1万元后,保险公司才会报销。

举个例子:如果急性阑尾炎手术切除,住院3~7天,治疗费用1.5万元,经过医保报销后自己只花了5000元,达不到免赔额,就不能通过百万医疗险报销医药费。如果甲状腺癌手术治疗,花费4万元,医保报了2万元,自己花了2万元,那么百万医疗险就可以报销1万元。

保险专家提醒,普通的生病住院,经医保报销后,很多情况下达不到百万医疗的理赔标准;只有真的生了大病,自己花的钱超过了免赔额,百万医疗险才能发挥作用。

报销范围有限制 看好注意事项

当看病时自己花的钱超过了免赔额,百万医疗险就一定能赔吗?也未必。还要看就诊医院是否符合要求,用药种类是否属于保障范围之内,以及医药费有无经医保结算等等。

根据多数百万医疗险的保险条款,看病时需要注意三点。第一点,就诊要去二级及以上公立医院。当前的医疗机构很多,有公立的有私立的,有综合的,有专科的,百万医疗险对就诊医院是有明确要求的,大多数产品规定需要在中国境内(不含港澳台)二级及以上公立医院普通部住院治疗,才能报销,不包括疗养院、护理院、康复中心等。如果去了不符合规定的医疗机构就医,就理赔不了。第二点,要留意保不保外购药。“外购药”是指那些治疗中必需的,但在就诊的医院买不到,需要医生开具处方,到外面药店购买的药物,比如用于治疗癌症的靶向药等。这些药通常价格比较昂贵,如果你买的百万医疗险不保“外购药”,那治病的负担将大大增加。第三,医药费最好先用医保报销。因为百万医疗险的主要功能是医保的补充,一般是先经医保报销后,超过免赔额,百万医疗险再给报销。那么,如果不经医保结算,直接用百万医疗险报销可以吗?可以是可以,但是报销比例会大幅降低。

保费随年龄上涨 50岁后保费较高

百万医疗险的保费不是固定的,会随着年龄的上升逐年上涨。投保时,合同里会有费率表,展示出不同年龄的保费是多少。

从实际情况看,年龄越大,出险概率越高,保费必然会高。以某款产品为例,30岁投保只需500多元,50岁就需要1500多元,如果到了60岁,保费会涨到3000多元。不过,即使涨价,百万医疗险仍然是目前性价比较高的选择,能买的话尽量买上。如果因健康问题不能买百万医疗险,又想要健康方面有所保障,可以考虑防癌医疗险。防癌医疗险对健康告知、投保年龄要求都不高,比较适合老年人。只是,防癌医疗险只保癌症,不是所有的疾病都保。



只买百万医疗险 就够了吗

百万医疗险虽然很具优势,但不是万能的。如果想要更完善的保障,建议同时配置以下4大险种。

意外险:报销意外受伤的医疗费,还可以在发生意外身故或伤残时,直接获赔一笔钱;

百万医疗险:如果不幸生了大病,能报销高额的医疗费用;

重疾险:如果患了合同约定的重疾,能直接获赔一笔钱,自由支配。在治病不能工作的期间,重疾险可弥补收入损失;

定期寿险:万一家庭经济支柱不幸倒下,定期寿险的赔付能帮助家人渡过经济难关,是爱与责任的延续。

本报记者 刘文静 综合报道

资讯

河北省保协组织开展 保险知识公益讲堂活动

本报讯(记者 刘文静 通讯员 张聪)为不断提升消费者保险意识和金融素养,切实维护金融消费者合法权益,10月11日,河北省保协开展“您身边的保险知识”公益讲堂活动,通过线上宣传方式进一步普及保险知识,营造和谐健康的金融环境。

活动围绕“汇聚金融力量 共创美好生活”宣传主题,从贴近人民群众需求的金融基础知识入手,以普通家庭为切入点,解答商业保险投保中的常见问题,分享保险合同中应该明白的重要内容、人身保险及家财险保障范围、商业车险种类及作用、投保建议、保单查询等保险消费知识。公益讲堂还以多个小视频的形式进行金融知识宣传普及,扩大宣传影响力。

自9月15日“金融消费者权益保护教育宣传月”活动启动以来,河北省保协积极响应金融监督管理总局河北监管局号召,开展了多种形式的消费者权益保护教育宣传活动,借助协会网站、微信公众号开设宣传专栏,以长图、小视频、常识问答、风险提示等形式,普及保险知识,提示金融消费风险。设计印制了6.5万册《商业保险消费常识手册——家庭客户版》宣传资料,借助行业进农村、进社区、进校园、进企业、进商圈等活动,免费向社会公众赠阅。

中信银行承德分行 降费让利见实效

本报讯 为进一步加强支付服务降费让利政策宣传,扩大政策宣传的影响,中信银行承德分行线上线下联动,开展形式多样的降费让利宣传活动,获得了良好效果。

搭建网络宣传平台。中信银行承德分行利用与重点客户建立的微信群开展线上宣传。在微信群内发送中信银行针对小微企业降费让利政策,成功营销多家小微企业开户,此举为企业带来实惠并拉近了与企业高管的距离,获得客户的高度认可。

建设日常宣传阵地。中信银行承德分行利用营业网点,强化阵地宣传。工作人员在客户等待过程中通过现场讲解宣传降费让利政策。同时,在厅堂摆放宣传折页,多维度向网点客户宣传我行制度,切实让客户感受到实惠。

网点人员“走出去”。中信银行承德分行利用营业网点地理位置优势,走进周边办公楼宣传银行针对公司客户的多条优惠政策,开展点对点、面对面宣传,切实做到惠民、利民。

宣传活动内容丰富,形式多样,受众面广,切实让客户体验到中信银行“我为群众办实事”的工作理念。中信银行承德分行将认真贯彻执行优化账户服务和降费让利政策,做到降费不降服务,减费不减质量,以实际行动践行社会责任和使命担当,传递中信温度。