

# 车市“金九银十”氛围渐浓

## 进入9月多家车企宣布降价 预计石家庄车市将持续回暖



一进入9月,车市就传来多家车企官宣降价的消息。的确,在传统观念里,相比7月、8月,“金九银十”往往是各家车商发力的好时机。日前,记者在石家庄车市走访,发现经销商们也在摩拳擦掌,推出各种优惠促销活动,车市旺季氛围浓厚。

□本报记者 王力

### 9月多家车企降价

9月伊始,车市传来多家车企官宣降价的消息,吹响了“金九银十”的号角。

9月1日,特斯拉宣布Model S/X全系价格下调,其中特斯拉Model X三电机全轮驱动版Plaid版最新售价83.89万元,较此前的98.99万元降15.1万元之多。

9月1日,埃安昊铂宣布旗下昊铂GT新增2款配置车型,售价均为25.99万元。同时,原710后驱超充版售价下调2万元,为23.99万元。几乎同时,小鹏汽车宣布9月1日起至9月30日,小鹏汽车针对全新P7i全系车型开启限时购车优惠政策,购车可任选24期0息或10000元尾款减免优惠购车方案,如果换算一下,优惠力度大约有2万元。零跑汽车则通过官微宣布,9月1日-30日期间购买零跑T03系列车型,可享至高1万元官方补贴。吉利汽车宣布9月起,旗下车型熊猫mini全系升级坡道辅助功能,并推出限时优惠活动。

9月2日,比亚迪在其官方微博宣布,2023款元Pro推出限时购车优惠政策,购车即可享2000元抵8000元购车款。

据记者不完全统计,刚刚进入9月的几天时间里,有将近十家车企推出“降价促销”政策,包括官降、限时促销、限时补贴,新款车型新增更低配置车型等,所涉及车型以新能源车为主。对于降价行为,一家新能源汽车高管称,降价是为了增加高配车销量、优化产品结构,对未来的市场竞争已经做好了充分准备。

### 4S店客流量明显增加

9月2日,进入9月的第一个周末,记者来到石家庄北二环一家新能源汽车4S店,正在进行的促销活动使这里显得人声鼎沸。一位女士对记者说,早就看上了一款车型,销售顾问说今天有限时优惠,就赶紧过来把车订了,



■进入9月,车市顾客明显增多,旺季氛围浓厚。 新华社记者 沈伯韩 摄

粗略算一下能省4000多元。“现在订车,一周后提车,我熟悉熟悉车况,国庆黄金周就能自驾游了。”她非常高兴地说。这家4S店的销售人员介绍,最近以来店内的销量没有太大的起伏,几乎没有库存车,8月底9月以来,随着天气的凉爽,感觉顾客明显增多。

在另一家国产新能源品牌4S店,市场经理对记者表示因为车源比较少,目前没有任何价格上的优惠。“虽然没有价格优惠,但购车会赠送贴膜、脚垫、保养等。”对于“金九银十”销售旺季,他表示已经了解了其它车企的降价活动,正在策划中秋节的促销活动。

相对于新能源汽车4S店的热闹,主销燃油汽车的4S店显得冷清了不少。记者走进一家合资品牌4S店。该店的一名销售人员表示,目前店内的优惠力度还是非常大的,主流的SUV最多可以优惠4万元,轿车的优惠也都在2万元左右。一位正在看车的小伙子对记者表示,现在的燃油车造型普遍比较“老气”,配置功能也没有什么吸引力。

对于主销燃油车的4S店来说,上述情况并非个例,记者发现多数4S店也开始为“金九银十”旺季造势,但除了某些豪华品牌的店内还保存比较旺人气外,很多店客流量虽然有所增加,但顾客购车的意愿并不强烈。

### 车市将持续回暖

“原本20万元预算能选择的大多还是传统燃油车,但现在新能源汽车一轮又一轮降价后,这预算能买到更高配置的车了,现在全家都在讨论买新能源汽车还是燃油车。”刚参加工作不久的王先生日前对记者这样表示。他说,现在好多品牌都在降价,心仪的车型越来越多了,想观望一下再决定。

对于消费者而言,无论是燃油车还是新能源汽车,汽车价格肯定越低越好,但业内人士认为对于整个车市而言,价格战不是长久之计,尽管降价可以刺激汽车销售,缓解行业库存压力,但频繁出现“价格战”在挤压企业利润空间的同时,也会加重消费者的观望心理。

整体来看,汽车行业的价格战火短期内难以熄灭,这是新能源车与燃油车竞争、新势力与传统车企竞争、自主品牌与合资品牌竞争的结果。在“金九银十”到来之际,各大车企的销量之争或许会更加激烈,降价销售、增量不增价、推出更入门级车型降低门槛等举措,在9月或将成为新常态。

今年以来,汽车促消费政策措施接连出台。随着一系列汽车促消费政策措施的出台,在汽车厂商促销联动作用下,车市将持续回暖。

## 我国力争实现今年全年汽车销量2700万辆左右

据新华社电(记者 严赋憬)记者日前从工业和信息化部获悉,工业和信息化部等七部门近日联合印发《汽车行业稳增长工作方案(2023—2024年)》,提出2023年力争实现全年汽车销量2700万辆左右,同比增长约3%,新能源汽车销量900万辆左右,同比增长约30%,汽车制造业增加值同比增长5%左右等一系列目标。

为努力实现汽车行业经济发展主要预期目标,方案提出7方面工作举措。

支持扩大新能源汽车消费方面,明确落实好现有新能源汽车车船税、车辆购置税等优惠政策,组织开展公共领域车辆全面电动化先行区试点工作。

稳定燃油汽车消费方面,明确各地不得新增汽车限购措施。

推动汽车出口提质增效方面,明确鼓励汽车企业加快研发和生产面向国际市场的汽车产品,加大

“一带一路”沿线国家和新兴市场开拓力度。

促进老旧汽车报废、更新和二手车消费方面,提出鼓励地方综合运用经济、技术等手段推动国三及以下排放标准乘用车、违规非标商用车淘汰报废,推动完善报废机动车回收利用体系,支持二手车流通规模化发展。

提升产品供给质量水平方面,提出支持开展车用芯片、固态电池、操作系统、高精度传感器等技术攻关和推广应用。

保障产业链供应链稳定畅通方面,提出发挥产业链供应链畅通协调平台作用,推动形成大中小企业协同创新合力。

完善基础设施建设与运营方面,提出优化配套环境,推动充电设施布局建设、配套电网扩容改造有序开展,鼓励大功率充电、智能有序充电、“光储充放”一体站等新技术推广应用,鼓励地方加快氢能基础设施建设。

### 车主课堂

## 新能源汽车充电时人可以坐在车里吗?

“充电的时候,人不能坐在车里。”很多细心的新能源汽车车主都发现,汽车说明书明确提出,汽车充电的时候不建议人在车里。

的确,新能源汽车充电需要比较长的时间,如果能坐在车里看看视频、听听音乐、吹吹空调,那岂不是惬意的事情?那么,新能源汽车充电的时候为什么不建议人在车里呢?

据专家介绍,环境温度对动力电池的性能具有重要影响,大功率充电会让动力电池的温度进一步升高,此时若使用空调等车内电器,会进一步延长充电时间,增加电池热失控风险。就好比使用手机一样,手机充电时本来就会发烫,若此时再高频使用手机,则会让温度进一步升高,甚至发生卡顿现象。

因此,尽管车辆内置了电池热管理系统,充电桩本身也具备过温保护等功能,但出于安全的角度,还是建议大家充电时做到人车分离,以避免发生不必要的危险。