

河北财险业“保险+科技”助力企业高质量发展

□本报记者 刘文静

传统概念中的保险,是发生风险后的理赔与补偿。而随着数字科技的日益普及,很多保险公司已经从以前的事后损失补偿,延伸到“事前预防、事中控制和事后损失补偿”的全方位风险保障服务。河北银保监局近日印发财险业风险减量服务工作行动方案,引导财险机构拓展服务内容,优化服务模式,加强科技应用,为投保企业提供一揽子风险减量服务和一站式服务方案;并联合河北省保险行业协会、河北省保险学会开展风险减量服务主题宣传活动,设立风险减量服务经验交流杂志专栏,组织开展专业技术知识培训,以切实发挥保险的经济“助推器”作用,护航河北经济高质量发展。在监管引导下,越来越多的财险公司针对企业的风险管理痛点、难点,研发前瞻性风险预防控制技术,以创新服务助力实体经济的发展。

平安产险河北分公司不断丰富风险减量服务形式,拓宽服务范围,创新科技应用,持续主动地开展风险减量服务。为提高投保企业预防安全生产事故的意识与能力,该公司针对不同高危行业编纂安全生产手册,2022年以

来,累计发放安全手册7459本,切实帮助企业及时掌握行业最新政策,提高风险管控措施。该公司还打造了“平安企业宝”APP线上安全生产专区,包含建筑施工、危化、非煤矿山、金属冶炼、民爆、烟花爆竹等行业线上服务,客户可获取内容丰富的线上安全培训、企业风险自助测评和全方位防损建议,帮助企业快速建立内部风控机制,降低企业经营成本。客户可在APP上操作点击观看行业风险简述视频,进行风险自评,下载安全工具包,获取定制化的服务,助力企业防灾减损。

太平洋保险河北分公司也为客户提供了有特色、多样化的风险减量服务产品。该公司配合河北农业农村厅试点高标准农田工程质量缺陷保险,建设高标准农田服务减量管理新体系,定期进行风险查勘,包括系统化管理流程、多维化监控和后期服务跟踪等。构建一体化事故预防服务体系。围绕三农服务,全面落实惠农、护农、利农政策,定期组织全省大灾演练,建立农险专家库,应用卫星遥感技术,实现对作物的全时段监测。在车险方面,该公司还通过太好保线上风控、线下风勘,借助风控管理设备,达成出险率下降、致死率下降的双降目标,发挥风险保障和风险管理功能。

阳光财险专注于“保险+服务+科技”模式创新和实践,强化科技赋能防灾减灾行动,不断加快科技创新与风险减量服务融合,利用大数据、云计算、人工智能、物联网等科技手段重塑风险减量服务理念。基于季节性风险特点,该公司分阶段推行企业防汛、工程风险巡防、企业防火、灾前预警与防控等多项体系化、常态化防灾减灾专项行动。结合企业客户对风险减量服务的需求,对暴雨、洪涝等自然灾害易带来的风险隐患和潜在火灾爆炸、机械伤害等安全生产隐患进行全面排查,有针对性地提出专业、适用、可行的防损改善措施。同时,向客户安全人员普及防汛应急、安全生产知识。

此外,河北省保险行业协会连续多年发布“河北省道路交通事故高风险路段分析”,依托河北省内保险公司的车险理赔数据,统计河北省道路交通事故高风险路段,分析风险隐患及产生原因,为公众提示道路交通事故风险。同时,以保险大数据为相关部门提高道路交通安全治理水平提供支撑,不断提升保险行业辅助社会治理的能力。



更多内容请关注
石家庄金融界



理财吧

六口之家应如何理财

□本报记者 刘文静

李先生夫妇都在省会的同一家医院工作,李先生今年40岁,是儿科医生,工作很忙,经常加班;妻子39岁,在医院办公室,也比较忙。有一对儿女在上小学。李先生的父母和他们一起生活,负责给孩子做饭,接送孩子。一家六口住着一套三室两厅的房子,贷款已还清。李先生夫妇的年收入约25万元。父母都有退休金,身体健康,暂时还不用赡养。李先生家庭日常支出每月约5000元,孩子的教育补习费用一年约2万元。目前有50万元定期存款,马上到期。他想进行一些综合理财,主要是给儿女准备未来的教育金。

本期理财规划师认为,李先生家庭收入稳定,风险因素较小,只要合理地进行理财,实现教育金的储备没有问题。提出几点建议如下:

1. 留出应急资金2万元。应急资金主要用于家庭的日常支出。应急金过多的话,不能抵御通货膨胀,会降低理财的整体收益率;过少的话,没办法应付家庭

的突发状况。一般来说,留出3-6个月的家庭开销即可。具体到李先生家,可留出2万元作为应急资金。其中手头留5000元现金,1.5万元投资于可随时赎回的货币基金。

2. 完善家庭保险规划。虽然李先生夫妇在医院都有五险一金,但对抵御风险还是远远不够的,最好补充商业保险。该六口之家主要经济来源为夫妇的工资收入,建议先大人后小孩,为家人增加人身意外险、重疾险、寿险等。保障齐全后,还可以给孩子买一份少儿教育保险,通过长期投资来积累教育金,实现专款专用。需要注意的是,家庭年交保费控制在年收入的15%以内。

3. 制订综合理财计划。随着存款利率的降低,50万元定期存款收益较少,最好进行多样化的理财。可推荐的品种是“大额存单+银行理财+基金”,即将到期的50万元可以根据使用期限,买成大额存单和银行理财,李先生夫妇后期再积累的钱还可以拿出一部分投资基金,以获取较高收益。

投资有风险 选择需谨慎

资讯

中信银行石家庄分行 金融宣传进校园

中信银行石家庄分行积极践行消费者权益保护主体责任,不断提升社会公众金融素养和风险防范意识。为扩大金融宣教的广度和深度,中信银行石家庄分行在金融知识普及活动期间走进河北经贸大学,为即将毕业的大学生、未来的新市民发放宣传折页、讲解金融知识,提升其用卡及个人信息安全、防范新型电信网络诈骗、防范非法集资等风险意识和自我保护能力,引导年轻消费者树立正确的借贷观念和理性消费观,帮助其“守住钱袋子,护好幸福家”。

中信银行石家庄分行将持续开展消费者权益保护宣传工作,针对不同群体普及基础金融知识、宣传科学理财观念,强化风险意识教育,切实推进社会公众与金融机构的良好互动,践行社会责任,提振金融消费信心,助力构建和谐社会。

图说业界



■6月22日,中国民生银行石家庄分行“你筑梦 我护航”高考助力服务月系列活动之第六届高考志愿填报公益讲座成功举办。讲座特邀李京振教授现场为考生和家长答疑解惑,针对今年高考志愿填报政策变化点,给学生和家长上了一堂生动的填报课。民生银行石家庄分行始终秉承“服务大众 情系民生”使命,在教育类公益事业方面深耕细作,自2015年以来,累计组织了6场高考志愿填报公益讲座、5场清北学子经验分享会以及青春期心理讲座等活动,受到广大客户欢迎。(孙旭旭)



■6月21日下午,河北银行长安支行走进石家庄实验小学校园,开展了一场以“金融知识进校园,护航童年伴成长”为主题的针对青少年儿童的金融知识宣教活动。通过通俗易懂的语言、贴近现实的案例为学生们讲解了金融基础知识,引导青少年树立正确的消费观、价值观,得到了校方师生的一致好评。(韩晓东)



■6月10日上午,一对夫妇在矿区联社凤山信用社排队办理业务,突然妻子身体抽搐,头部朝后仰栽倒,工作人员王晓丹迅速上前将客户搀扶起来,此时老人已经无应答、不省人事。王晓丹马上联系临近的医护人员,并拨打“120”急救电话,医护人员对老人进行急救后,“120”车抵达,将老人送至医院。目前该客户因救援及时,已脱离危险,图为救治现场。(孙晓义)