

石市四季度车市迎来“开门红”

购置税减半,车商让利优惠,目前正是购车好时机



“金九银十”是车市的传统旺季。日前,记者走访了石家庄车市,发现在购置税减半、车商让利、经济回暖等多重因素加持下,车市人气活力加速释放,为四季度“收官战”开个好头。

□本报记者 王力

假日经济带动车市人气

“除了天气不好的那两天人少些,假期来看车的客户一批接一批。五、六(号)两天客户最多。”日前,河北国际汽车园区一家自主品牌4S店的销售人员刘先生这样告诉记者。据他介绍,今年10月前10天,他收获了9张订单。

一家合资品牌4S店销售经理告诉记者,进入10月以来,进店客流量明显增加,特别是今年“十一”假期,顾客多的时候,即使销售人员全部上岗也忙不过来。他对记者解释说,“金九银十”本来就是车市消费旺季,现在优惠力度很大,以某款热销B级车为例,一年前这时候几乎没有价格优惠,而现在优惠将近2万元。

在一家合资品牌4S店,销售人员对记者表示,“十一”黄金周每天店内客流都在100多人左右。以往“十一”7天长假,很多消费者都处于出游状态,实际到店看车的并不多,但今年目前客流量增长明显。

实际上,进入10月以来消费者购车需求之旺盛,记者本身也有切实感受。粗略计算一下,这20天里已有五位朋友向记者咨询购车事宜,其中四人已经下订单。方女士看中了一款最新上市的新能源汽车,她说:“现在开的这辆燃油汽车年头不短了,想换辆挂绿牌不限行的新能源汽车,周末去店里看了实车,也试驾了,感觉很不错。”

购置税减半成增量重点

据记者了解,今年火热的十月车市,其中国家政策也助力不小,目前市场热销的车型多是符合购置税减半政策的车型。今年5月31日,财政部、国家税务总局发布的《关于减征部分乘用车车辆购置税的公告》提出,对购置日期在2022年6月1日至12月31日期间内且单车价格(不含增值税)不超过30万元的2.0升及以下排量乘用车,减半征收车辆购置税。

一位豪华品牌4S店销售人员表示,购置税减半政策实施后,店内能满足政策的车型随即成为热销主力。她告诉记者,目前很多热门车型都供不应求,某些车型店内仅剩展车,预定需等待2个月。“很多消费者都在询问今年12月底前能否提车,但以目前的订单量很难保证。”据了解,奔驰、宝马、大众等品牌目前均出现部分车型车源紧张的情况。

记者在走访过程中发现,在很多以销售燃油车为主的4S店,销售顾问在向消费者推荐车型时,都将购置税减半作为主要销售点,这也成为消费者决定购买的因素之一。

采访中,一位销售人员特意提醒记者,购置税减半政策规定的车辆售价30万元以内指不含增值税,如计算增值税,车型售价在33.9万元以内的2.0升排量以下车型均能享受购置税减半政策,这也



■消费者在了解一款新能源汽车。

新华社记者 周华 摄

成为经销商店内的增量重点。

目前正是购车好时机

进入十月份,车市迎来“开门红”的同时,也将进入年底冲刺阶段。

中国汽车流通协会日前调查显示,8.9%的经销商认为今年四季度车市终端销量将同比增长20%以上,34.6%的经销商认为将同比增长5%-20%。同时,54.5%的经销商认为购税减半政策效果将在今年12月达到最高点,对市场具有显著拉动效果。

一位合资品牌经销商负责人表示,今年底购置税减半政策即将结束,10月开始购车需求逐渐增加,正好赶上年底销量冲刺,对店内完成销量目标极为有利。

“目前正是购车最佳时机。”中国流通协会专家委员会成员颜景辉表示,今年上半年受外部因素影响,4S店客流量下降,不少车企的销量出现下滑。随后,各地开始制定车市利好政策,消费者不仅可以享受补贴,车企也加大优惠力度吸引消费者。

事实上,不论是购买燃油车还是新能源车,如果现在选购,大部分车型都可以在年底前提车,也符合大部分消费者过年用车需求。



扫一扫了解
更多汽车信息

