

高通胀让美国人花式省钱办婚礼

□胡若愚

美国通货膨胀高企,让许多新人筹办婚礼的预算严重超支。为了避免“梦中的婚礼”变成“财务噩梦”,他们不得不想方设法省钱,包括缩减宾客规模、简化场地布置。“微型”婚礼、视频“云观礼”大受欢迎。

成本暴涨

据美国有线电视新闻网23日报道,自2021年以来,美国通胀率不断走高,对婚礼成本的影响显而易见。

“所有(婚庆)用品的价格都在火箭般蹿升。”在纽约市和佛罗里达州西棕榈滩市经营一家花卉和活动设计公司的利娅·威廉姆斯说。

比如,受极端天气、部分出口国政局动荡等多重因素影响,婚礼用鲜花价格猛涨。过去80美分一枝的玫瑰现在要3美元。“3美元听起来似乎不多……可是,如果你买6000朵,那就很多了。”威廉姆斯说,有的客户下订单时,鲜花装饰报价8000美元,等到婚礼举办时却涨到1.4万美元,这足以让客户“抓狂”。

威廉姆斯说,不仅鲜花贵了,泡沫花泥、底座……所有相关材料都在涨价。比如,一卷扎花用的胶带,2020年年初是4美元左右,现在将近12美元。

在纽约市和洛杉矶市经营的一家婚庆公司的老板法伦·卡特说,新冠疫情暴发前,婚礼用的椅子租赁费用通常是每把15美元,“我现在要花40美元”。

她说,许多新人以为,婚礼成本只包含餐饮服务和场地租金。但实际上,人均餐费150美元的婚宴,如果算上场地装饰、鲜花、音乐等开支,人均成本可能多达1500美元。

少请宾客

卡特说:“我们会告诉客户,现在这个时候,拟定请客人数的时候得现实一些。”

公共卫生学家贾梅希娅·刘易斯今年4月在迈阿密市举办婚礼,起初打算邀请近200名客人,预算5万至6万美元,后来成本几乎翻倍。加上购置新房的压力,他们不得不压缩请客名单,减少到150人。

虽然可能会得罪没有受到邀请的人,但刘易斯不得不屈从于现实,因为“我们没法再增加预算”。

美国知名婚庆时尚杂志《爱结》每年就婚礼趋势展开调查,包括规模和开支,发现2021年将近一半新人缩减了宾客人数,但花销并不比疫情前低。

2021年平均每场婚礼宴请105名客人,开销3.4万美元,而2019年这两项数据分别是131人和3.39万美元。

佛蒙特州拉特兰市的护士考特妮·科林斯打算9月办婚礼,计划邀请130人,婚宴上的免费酒吧采取“限量供应”办法,请搞艺术的朋友帮忙设计请柬、布置场地,希望把预算控制在4万美元以下。她原想邀请更多亲友,只是,“我负担不起200名宾客的婚礼”。

能省则省

美国有线电视新闻网说,由于婚礼成本高涨,新人们不得不搜索各种婚庆用品的“平价替代品”,从宴席菜品到婚戒,能省则省。

律师珍妮·亨特住在新泽西州,2020年订婚时,她计划的婚礼预算是6万至8万美元,但今年7月婚礼日期临近时,报价单让她吃了一惊。光鲜花装饰账单就要大约2万美元,是原计划上限的两倍。她原来打算用于租家具、桌布和餐具的预算是8000美元,最终报价单翻了一倍多。婚礼前夕晚宴的菜单价格也涨了30%。

亨特最后不得不调整整体配色方案,以便搭配更便宜的椅子,同时砍掉大部分租赁用品开支,包括银制餐具,最后几乎只剩桌布是租的。然而,要邀请150名客人,再怎么省也有局限,亨特夫妇的最终开销将近12万美元。

视频观礼

新冠疫情防控期间禁止人员大规模聚集,借助视频会议软件请人“云观礼”成为婚礼流行时尚。护士科林斯也打算这样操办,这样可以节省上千美元开支。只是,请哪些朋友到现场、哪些朋友在线观礼,是让人苦恼的选择。

科林斯只好向朋友提议,婚礼后再举办庆祝派对,那样可以少花些钱,好在朋友们积极响应这一建议。

婚庆业人士威廉姆斯认为,婚庆成本不会再回落到疫情前水平,毕竟这个市场规模庞大。

疫情期间的各种省钱方案不一定会成为美国婚礼的惯例,但一些业内人士认为,社会渐渐能接受新人举办线上婚礼或取消邀请。比如,新人先办一场“微型婚礼”,择日择地再办庆祝活动;也可以视频直播婚礼。如今即便新人收回婚礼请柬,也不会像过去那样被视为严重失礼。

(新华社专特稿)

我国成功发射北京三号B星

■8月24日11时01分,我国在太原卫星发射中心使用长征二号丁运载火箭,成功将北京三号B星发射升空,卫星顺利进入预定轨道,发射任务获得圆满成功。这颗卫星主要为国土资源管理、农业资源调查、生态环境监测和城市综合应用等领域提供遥测数据服务。这次任务是长征系列运载火箭的第434次飞行。

新华社发(郑斌 摄)

最高法发布重点打击养老诈骗犯罪典型案例

新华社北京8月24日电(记者罗沙齐琪)为依法有效推进打击整治养老诈骗专项行动,最高人民法院24日发布6件养老诈骗犯罪典型案例,进一步明确六类重点打击犯罪的表现形式,揭露养老诈骗“套路”手段及其危害,帮助老年人提高法治意识和识骗防骗能力。

据介绍,人民法院今年4月开展全国打击整治养老诈骗专项行动以来,截至7月底全国法院受理养老诈骗刑事案件共1394件,包括非法集资案件906件,诈骗案件455件,其他类型案件33件;开庭审理养老诈骗一审刑事案件693件,宣判一审刑事案件603件,1579人;二审案件122件,377人。此外,专项行动以来,全国法院执行养老诈骗案件财产20亿余元。

此次发布的典型案例中,肖开俊、陈荣集资诈骗案是以提供“养老服务”为名侵害老年人合法权益的典型犯罪案件。该类犯罪主要表现为以预售养老床位、虚构养老服务项目等名义,通过办理会员卡、明显超过床位供给能力承诺服务、预交养老服务费用等手段,诈骗老年人钱财。

鲁鹏非法吸收公众存款案是以投资“养老项目”为名侵害老年人合法权益的典型犯罪案件。该类犯罪主要表现为以开办养老院、购买养老公寓、入股养生基地等为由,以售后定期返点、高额分红为诱饵,诱骗老年人参与投资。

徐正等人诈骗案是以销售“养老产品”为名侵害老年人合法权益的典型犯罪案件。该类犯罪主要表现为通过提供免费或低价旅游观光、情感陪护、虚假宣传等手段,采取免费发放礼品、养生讲座等方式,诱骗老年人购买价格虚高的保健品、食品、药品、医疗器械、收藏品或者假冒伪劣产品等。

沈移平集资诈骗、顾乃祥非法吸收公众存款案是以宣称“以房养老”为名侵害老年人合法权益的典型犯罪案件。该类犯罪主要表现为以“房本在家无用”“不耽误自住或出租”等类似话术为借口,诱骗老年人签订房产抵押担保的借贷合同或相关协议,将抵押房屋获得的资金购买其推介的所谓理财产品,借助诉讼、仲裁、公证等手段,非法占有老年人房屋。

李晓雷诈骗案是以代办“养老保险”为名侵害老年人合法权益的典型犯罪案件,该类犯罪主要表现为谎称认识社保局等部门工作人员或者冒充银行、保险机构工作人员,可以代办“提前退休”“养老保险”等,骗取老年人的保险费、材料费、好处费等。

李建涛诈骗案是以开展“养老帮扶”为名侵害老年人合法权益的典型犯罪案件。该类犯罪主要表现为假借义工诊疗、心理关爱、直播陪护、慈善捐助、志愿服务、组织文化活动等形式获得老年人的信任,对老年人实施诈骗。

香港第六代山顶缆车将投入服务

新华社香港8月24日电(记者陈珮盈)香港山顶缆车有限公司24日宣布,第六代山顶缆车将于8月27日11时正式投入运作。

香港第五代山顶缆车于2021年6月正式停运,进行升级发展计划。新一代山顶缆车路轨全长1278米,载客量从上一代的120人增加至210人,车身使用山顶缆车标志性的绿色。

缆车的升级发展计划也包括更换其动力、控制及信号系统、缆索及轨道,以及更大的内部空间和更方便残疾人士的设施。

山顶缆车有限公司总经理曾瑛美表示,山顶缆车的升级发展计划耗资近8亿港元,扩建后的中环缆车总站室内候车区可容纳1300人。

山顶缆车的持有人及营运商表示,希望在致力保留深受喜爱的山顶缆车历史的同时,为旅客带来更多新设施及特色,包括崭新的乘车体验、升级的科技,以及在车站内及缆车上的多元化体验。

香港的山顶缆车于1888年正式启用,是全球历史最悠久的缆索铁路之一,日常接载乘客往来于香港中环商业区与太平山之间,其总站坐落于山顶凌霄阁,是香港最受欢迎的旅游景点之一。

