

防非反诈宣传系列之二

办了“美容贷” 陷入非法集资

警方提示:警惕免费体验、分期返本的变相非法集资

为获得免费医美体验,上海市民师女士竟然网贷12万元充值会员,结果落入了非法集资的陷阱。更让人震惊的是,像师女士一样上当的,竟然有700多人。

上海警方近日成功侦破一起非法吸收公众存款案,抓获犯罪嫌疑人6名,初步查实涉案资金3700余万元。据市公安局新闻发言人办公室庄莉强警官介绍,这也是上海市首例以免费体验医美服务、分期全额返本为诱饵,向社会不特定公众非法募集资金的案件。

充值会员体验“免费医美”

今年3月,师女士在互联网上看到一则医美体验招募广告,号称只要报名即可在本市正规医院免费享受医美服务,更有机会升级体验高价项目。师女士与广告客服取得联系,预约见面进一步咨询。

在上海市杨浦区的一家医美机构门诊部里,一名自称是上海灿斯医院管理有限公司(简称“灿斯公司”)销售总监的男子热情接待了师女士,并展示介绍了医美项目的场所和设备,还按照需求为师女士量身定制了一套包含众多热门项目的医疗美容方案。

然而,所谓的“免费”体验却暗藏玄机。“销售总监”表示,免费医美项目是由灿斯公司和医美机构共同推出的,要先购买充值灿斯消费卡成为会员,才可以在门诊部体验医美项目,但充值费用会分期全额返还。师女士一下拿不出那么多现金进行一次性充值,“销售总监”表示可以师女士名义向互联网信贷公司申请贷款,资金转入灿斯公司账户后,公司将在一年内按月分期全额返还贷款本息给师女士。不用花一分钱,贷款有人代还,还能体验美容项目,这样的“免费午餐”让师女士十分动心,她与灿斯公司签订了一份“项目消费卡买卖合同”,并先后从多家网贷公司贷款12万元转入灿斯公司账户。

师女士在门诊部体验了一次标价2000元的美容项目后,在约定的第一个还款日只收到900元返款,远远少于当初月均万元的约定。师女士立即赶往门诊部交涉,却震惊地被告知门诊部已转让给他人,师女士需要自行联系灿斯公司协调后续服务和还款。

师女士多次电话联系当初的“销售总监”和灿斯公司其



他员工,却全部失联,此后也再没有收到约定的分期返款。

嫌疑人非法吸存被抓获

今年5月,不堪贷款重负的师女士向上海警方报案。上海市公安局经侦总队梳理调查后发现,全市多区都接到了类似报案,于是会同杨浦警方组成专案组开展侦查。

经查,2019年8月起,犯罪嫌疑人陆某等人设立“灿斯公司”,通过线上广告和线下引流结合的方式,以免费

体验医疗美容项目为诱饵,大肆招揽年轻女性等客户群体,签订所谓“项目消费卡买卖合同”,承诺充值消费分期全额返现、申请贷款分期还本付息,诱导客户充值或为客户现场联系互联网信贷公司办理贷款。陆某还伙同本市某医美机构门诊部实际经营人冯某,由门诊部提供医美服务。陆某、冯某等人行为的实质,就是在未经国家有关部门批准下,向社会不特定公众非法募集资金。

警方查明,灿斯公司除了直接发布网络招募广告外,还大量雇佣网络代理、网络营销、服务中介等人员,以每发展一名客户获利800元的计酬奖励模式对外招揽客户。截至案发,犯罪团伙累计向700余名客户非法募集资金3700余万元。募集资金由陆、冯二人六四分成后,用于公司运营、还本付息和门诊部医美项目经营以及个人生活支出。

掌握犯罪团伙相关证据和活动规律后,专案组近日先后在闵行区、徐汇区抓获陆某、冯某等犯罪嫌疑人6名。目前,陆某、冯某因涉嫌非法吸收公众存款罪已被依法逮捕,其余犯罪嫌疑人被依法采取刑事强制措施。警方已初步查封、冻结相关涉案房产和公司股权,追赃挽损工作仍在全力进行中。

警方:警惕变相非法集资

据庄莉强警官介绍,不同于以往以高额现金回报为诱饵非法集资的传统模式,本案犯罪嫌疑人是以充值返现、免费服务为噱头,变相承诺固定回报,进而向社会不特定公众非法募集资金,究其本质依然是承诺保本保息,拆东墙补西墙,注定难以长期维系运营。一旦陷入其中,市民群众不仅遭受财产损失,还会背负巨额贷款甚至损害个人征信。

警方提醒,当前,非法集资犯罪手法不断变异、形式不断翻新,其隐蔽性、迷惑性、欺骗性、危害性不断增强,市民群众要警惕变相承诺回报的新型犯罪手法。特别是年轻女性群体,要警惕此类通过免费体验项目变相承诺固定回报的非法集资犯罪,认清“高额回报”“借新还旧”等庞氏骗局的本质,自觉远离非法集资活动。一旦发现此类违法犯罪行为,请及时向警方举报。

(新民晚报)

揭秘“美容贷”背后套路

近日,多位消费者向记者反映,他们在美容机构被诱导消费,办理了上万元的美容、整容项目,而后又背上了“美容贷”,利息超高,征信记录也极易背上污点。一些美容机构为何热衷推荐“美容贷”?其中有哪些套路?

低价吸引 消费者深陷“美容贷”陷阱

今年下半年,张伟(化名)在网上看到一个团购项目,体验价19块9,可以在四川达州的多家蕾特恩专业祛痘(国际)连锁店体验清痘去黑头的服务。9月12日,张伟到地旺广场分店后,先办理了一张398元的3天疗程卡。第二天他再去店里使用疗程卡时,工作人员开始给他进行皮肤检测。

张伟告诉记者:“几个人围着你,把你拉到一个小房间里,说可以检测一下皮肤。告诉你皮肤下面有炎症,会给你看一些很恶心的图,说你的皮肤以后就变成这样。后面他就会叫你办卡,你跟他讲没钱,他就说可以分期,然后他会拿着你的手机去操作,最后我看到手机上面多了一个贷款的软件。”

林鹏和张伟有相似的经历。林鹏在成都一家整形

医院选择了牙齿矫正项目,费用12000多元。在工作人员的劝说下,他办理了“美容贷”。林鹏说:“几个人把你围在那里,你不知所措,慢慢地就答应了。他就让我录视频,说是我自愿贷款之类的,如果违背了就怎么样。”

“美容贷”被包装成“赚钱途径”

“贷款30000元,不做任何项目,再推荐一个下家就可以返8000元。”这是在四川攀枝花生活的李如欣(化名)遭遇的“美容贷”。李如欣说:“好几个人在那里说,签合同,然后交3万元钱。我说我没有钱,也不想做整容手术,我不需要。他们说你就挣钱,反正投3万元钱,带个人来签合同交3万元钱,就给我8000元钱。”

美容整形机构为何热衷诱导消费者办理“美容贷”?有业内人士透露,一方面可以推销消费者经济承受范围之外的美容整形项目;另一方面,一些网络小贷平台与合作的美容整形机构还会分成、返点。业内人士介绍,诱导性强、利息高、放款审核不严,是很多“美容贷”存在的问题。这种贷款未按时还清很可能会影响到消费者的征信,因此一定要警惕“美容贷”。 (中国金融新闻网)



■张伟的“美容贷”界面。



■李如欣没有做任何项目却背上了“美容贷”。