

本期写字楼:勒泰中心

本期创业者:周朝晖,31岁

# 获得新榜的投资后 他们决定成立“共享直播间”

周朝晖的商业逻辑是永远跟着互联网流量走,哪里有流量,就在哪里布局。创业近十年来,他的每一个创业项目,从门户网站、公众号、互联网支付到直播,一直如此。

去年,他认为直播电商的机会来了,联合多方在十二月初做了一场短视频内容生态大会,按照300人布置的会场,会议开始前到场超过400人,通过会上、会后的调研,周朝晖觉得“立即入局”才能不辜负这个时代。那次会议,周朝晖的团队得到了“新榜”的大力支持,“新榜”作为国内领先的内容产业服务平台,得到它的支持显然给了周朝晖更大的信心。

春节前,周朝晖便成立了供应链、培训、技术团队,按照他的规划,培训可以帮助新人、转型的公司更易进入直播电商领域;而供应链则负责打通“能播无货”的直播达人上下游。

不过,今年的疫情打乱了他的部署。五月份,疫情趋缓时才开始装修的“燃点行动”直播电商基地,直到六月份才开始正常营业,几乎比预计时间晚了一个季度。

“我们设立这个基地的初心是把它打造成行业圈子和交流平台,因此一直在加强内容、技术支撑运营能力。七月份,燃点行动获得‘新榜’数百万元种子轮融资,本轮融资将用于升级直播电商产业基地、云仓、燃点优品等服务和产品,同时招募内容运营、直播电商、产品研发的相关优秀人才,孵化更多具备直播电商行业认知和带货能力的主播。”周朝晖说。

本轮融资后,他的基地已经形成了完整服务闭环,成为集直播电商平台服务商、供应链运营、快递云仓、专业主播孵化的一个产业基地,基地首期面积达到了2000平方米。

周朝晖说,他们是目前省会唯一一家有供应链平台的基地,在平台上,有超过3万个单品,基本涵盖了适合做直播电商的所有大类商品。

“我们的优势是内容产业服务,直播电商说到底,是内容生产、分发的体系,‘新榜’投资我们后,这方面的优势将更加明显。我们携手‘新榜’学院,帮助中小商家和企业完善新媒体认知,帮助新人诊断、复盘他们的每一次内容生产和直播。同时,针对主播的个性打造独立IP,提高主播的辨识度,深化用户对主播的认知及信用感,从主播态度到直播技巧,从专业知识到人设确立,从孵化到成熟让主播全程无忧。”周朝晖说。

目前,周朝晖的基地已签约数百位KOL(Key Opinion Leader, 意见领袖。营销学上的概念),有五十余位主播入住基地,利用现成的供应链做直播电商。

“今年下半年,我们合伙人团队研判创业形势后,决定向有志于做直播电商的年轻人提供更有吸引力的方案,向他们开放工位和直播间,做市内首家‘共享直播间’。年轻人可以预约基地的直播间时间,利用基地的工位注册公司,同时可以使用洽谈室、供应链、获得数据及金融服务支持,从这里开始自己的直播电商之路。”周朝晖说,有孵化潜质的年轻人将获得基地的投资,为他们提供全方位的内容产业服务,这在目前的直播电商基地中是一个创举,希望助力更多的年轻人实现创业梦想。

石家庄在国内直播电商的版图中,居于头部位置,在快手上的表现尤其突出,但是,普通的创业者很难有和优秀主播交流的机会。“共享直播间”的开放后,这些大咖将定期和创业者互动,分享对内容、电商的理解,加速创业者的孵化、成熟过程。

“最终呢,通过不断修正,我们对自己的定位是:一站式直播解决方案服务商,从大物业服务、线上商城、运营培训、供应链渠道、仓储物流、金融支持,对年轻的主播进行全方位孵化,发现优秀的创业者,扶植他们,并且从这个过程中直播基地获得正向的反馈,成为区域内有影响力的服务商,有成就、领先的直播电商基地。”周朝晖说。



创客汇

有腔调的创业家圈子  
创客汇工作室:电话 88629189  
创客汇 QQ 群:216987737  
专栏记者:微信/短信:15032100068